

CONTEXTE :

ENVIE OCCITANIE est une Entreprise d'Insertion par l'activité économique membre du réseau national ENVIE, pionnier dans le domaine de l'Économie circulaire. Les entreprises ENVIE ont une mission sociale, celle de recruter et d'accompagner les demandeurs d'emploi vers l'emploi durable, et une spécialité, le reconditionnement et la vente de matériel électroménager garanti. Le réseau Envie fédère un réseau de 50 structures leader sur le secteur de la gestion des déchets d'équipements électriques et électroniques (DEEE).

Envie OCCITANIE dont le siège social est situé à TOULOUSE, recrute son responsable de site pour l'établissement de LIMOGES.

Rattaché(e) à la Direction de TOULOUSE, vous contribuez à mettre en œuvre le projet social en assurant développement de l'activité et l'encadrement d'une équipe de 20 salariés dont 16 salariés en insertion.

MISSIONS PRINCIPALES :

Le/la responsable de site a pour missions principales :

- Assurer le développement et la gestion administrative et financière de l'activité ;
- Encadrer les équipes de production, de vente et logistique ;
- Assurer le pilotage de l'activité dans le respect du projet de l'entreprise ;
- Etre garant(e) de l'image de l'entreprise ;
- Permettre aux équipes d'atteindre leurs objectifs ;
- Garantir l'application de la réglementation et de la sécurité sur site.

Missions spécifiques :

Gestion de la politique de production et la qualité :

- Assurer l'encadrement général de l'équipe de production (chef d'atelier et opérateurs) ;
- Veiller à la mise en œuvre des méthodes de production, rénovation des appareils électrodomestiques ; assurer la qualité des appareils électroménagers produits ;
- Assurer l'atteinte des objectifs de productivité et de qualité (SAV) de la production de l'atelier ;

Coordination et animation de la politique commerciale :

- Décliner et définir la politique commerciale du magasin en fonction des objectifs fixés avec la Direction Générale, tout en garantissant le respect de la politique du réseau Envie ;
- Assurer l'atteinte des objectifs en matière de ventes ;
- Superviser l'équipe de ventes et les procédures magasin ;
- Assurer le Reporting et le suivi des indicateurs de la salle de ventes (ventes, inventaires, retour clients...) ;

Gestion administrative et financière, Reporting :

- Fixer le budget et les outils de pilotage des activités pour assurer l'équilibre économique de la structure en lien avec la Direction générale ;
- Effectuer un Reporting d'activité et de performance auprès de la Direction Générale ;

- En lien avec l'assistante administrative, assurer la bonne tenue de la comptabilité de l'association ;
- Rechercher des subventions pour le financement des projets ; assurer le suivi administratif ;
- Etre garant(e) de la bonne tenue de la traçabilité relative à l'activité ;

Gestion sociale :

- Gérer et animer son équipe ;
- Assurer la gestion RH des équipes en termes de recrutement, formation, évaluation et accompagnement professionnel ;
- Travailler en étroite collaboration avec le Responsable de l'atelier et la chargée d'insertion professionnelle pour la mise en œuvre des actions sociales et/ou professionnelles ;
- Porter attention à la dimension sociale et professionnelle de l'entreprise dans l'accompagnement des publics en insertion et, dans les relations avec les partenaires publics (Pôle emploi, Dirrecte, Collectivités...) ;

Hygiène et Sécurité

- Assurer le respect des règles d'hygiène et de sécurité par l'ensemble des salariés ;
- Assurer la mise en œuvre de la politique QSE sur site en lien avec la Direction à Toulouse et la responsable QSE ;
- Assurer les formations obligatoires en matière QSE et la mise en œuvre de la réglementation.

Profil :

Homme/femme Professionnel de terrain, vous avez une expérience de management d'équipe. Vous avez une expérience entrepreneuriale.

Vous avez une bonne connaissance de l'économie sociale et solidaire et une bonne vision des perspectives de développement commerciales et de gestion.

Vous êtes sensible à l'économie circulaire et la valorisation des déchets.

Qualités requises :

- Capacité à prendre des initiatives pour permettre l'exploitation optimale du magasin, de l'atelier et des équipes de vente ;
- Méthode et rigueur, pour atteindre les objectifs de résultats et améliorer la rentabilité ;
- Excellentes qualités relationnelles, sens de la communication interne et externe, pour dynamiser les équipes et entrer en contact avec des interlocuteurs variés ;
- Capacité à fédérer et à animer des projets ;
- Disponibilité et pragmatisme ; sens du contact ; exigence et ténacité.

Conditions :

CDI temps plein – poste à pourvoir rapidement.

Lieu de travail : LIMOGES.

Rémunération : 2800-3000 euros brut mensuel selon expérience.

Contrat 35h.

Modalités de recrutement :

Faire parvenir CV-LM- à la Direction, par mail :

recrutement31100@envie.org